

PROSPECTOS <b>0</b>	CONVERSION <b>0%</b>	PIPELINE <b>\$0</b>	PONDERADO <b>\$0</b>	GANADO <b>\$0</b>	PERDIDO <b>\$0</b>
------------------------	-------------------------	------------------------	-------------------------	----------------------	-----------------------

**Pipeline por etapa**

ETAPA	OPS.	VALOR	PONDERADO
Nuevo lead	0	\$0	\$0
Contactado	0	\$0	\$0
Seguimiento	0	\$0	\$0
Cotizacion enviada	0	\$0	\$0
Negociacion	0	\$0	\$0
Ganado	0	\$0	\$0
Perdido	0	\$0	\$0

**Leads por origen**

ORIGEN	LEADS	PRESUPUESTO
Sin leads.		

**Motivos de perdida**

MOTIVO	CASOS	VALOR
Sin perdidas.		

**Desempeno por ejecutivo**

EJECUTIVO	LEADS	OPS.	GANADAS	PERDIDAS	ACTIVIDADES	PIPELINE	GANADO
Sin actividad comercial.							